

Superávit histórico / México

Superávit comercial

USD 4,62 mil millones
Jun-2020

+USD 3,16 mil millones interanual
+ USD 8,68 mil millones intermensual

- La balanza comercial de México registró en jun-2020 un superávit de USD 4,62 mil millones, lo que representa un incremento interanual de USD 3,16 mil millones, y el valor más alto desde que existen registros. Sin embargo, este superávit se debió a que, en un contexto económico complejo como el actual, las importaciones cayeron más que las exportaciones.
- Las exportaciones disminuyeron un 12,8% interanual, principalmente por una caída de 35,6% en las ventas externas de petróleo y de 31,0% en el sector automotor. Por su parte, las exportaciones agropecuarias crecieron un 31,5% y compensaron parcialmente la caída.
- Las importaciones cayeron un 22,2% interanual. La disminución se produjo en todos los rubros, destacándose la caída en las importaciones petroleras (-55,4%) y en bienes de consumo (-31,2%).

Mantiene superávit / Nueva Zelanda

Superávit comercial

NZD 426 millones
Jun-2020

+NZD 96,1 millones interanual
- NZD 860 millones intermensual

- La balanza comercial de Nueva Zelanda registró en jun-2020 un superávit de NZD 426 millones (USD 284,4 millones), lo que representa una suba de NZD 96,1 millones respecto al mismo período del año anterior.
- Las exportaciones aumentaron un 2% interanual, producto principalmente de un aumento en las ventas externas de lácteos (+7,9%), carnes (+7,2%) y productos de madera (+3,2%). En términos de destinos, las exportaciones aumentaron mayormente a Estados Unidos (+14,2%) y a Corea del Sur (+26,3%).
- Por su parte, las importaciones aumentaron 0,2% interanual. Los principales rubros presentaron caídas: maquinaria (-10,5%), vehículos (-44,7%), petróleo (-45,1%). En cambio, productos menos relevantes presentaron subas importantes: plásticos (+13,2%), farmacéuticos (+35,9%) y residuos alimenticios (+71,8%).

De la supervivencia a la adaptación

La crisis global generada por el COVID-19 es una de las más profundas de la historia. A diferencia de grandes crisis previas, como la crisis financiera global en 2008/9 y la Gran Depresión de la década del '30, su origen no proviene del sistema financiero sino de las imposibilidades de producir y consumir por la imposición de restricciones a la movilidad de las personas. Sin embargo, la pandemia genera un impacto indirecto sobre el sector financiero al disminuir la capacidad de las empresas y las familias de repagar sus obligaciones.

Sergio Ermotti: “En el primer trimestre se trató de si eres resistente y puedes sobrevivir. En el segundo trimestre, sobre si puedes mostrar adaptación”.

Según estimaciones de analistas del Citigroup, los grandes bancos en la Eurozona, el Reino Unido y Suiza provisionan pérdidas crediticias por EUR 23 mil millones en el segundo trimestre, lo que se suma a los EUR 25 mil millones que ya habían provisionado las empresas en el primer trimestre.

En Estados Unidos la provisión de los bancos alcanzó los USD 61 mil millones en el primer semestre, por lo que sumando ambos grupos de países la cifra alcanzará los USD 117 mil millones. Esta cifra es la más elevada desde el primer semestre de 2009 cuando los bancos provisionaron las pérdidas por la Crisis Financiera Global.

Sergio Ermotti, director ejecutivo de UBS, la principal institución financiera europea, dijo sobre la interpretación de los resultados: “En el primer trimestre se trató de si eres resistente y puedes sobrevivir. En el segundo trimestre, sobre si puedes mostrar adaptación, ya que entramos en la fase de ‘lecciones aprendidas’ del coronavirus”.

La lectura del mercado pareciera indicar que el sector bancario es uno de los más afectados por la crisis. La cotización de las instituciones financieras en las bolsas europeas se encuentra un 31% por debajo de los niveles pre-pandemia, en tanto el promedio de las restantes empresas presenta una caída de sólo un 10%.