

Profunda caída en desarrollados

Hoy se dieron a conocer los índices flash PMI de Markit, que miden la fuerza de los sectores de manufacturas y servicios en varios países desarrollados, para may-2020. Un valor mayor a 50 puntos indica una expansión de la actividad y viceversa. Las fuertes caídas en este indicador reflejan el impacto del COVID-19 sobre sus economías.

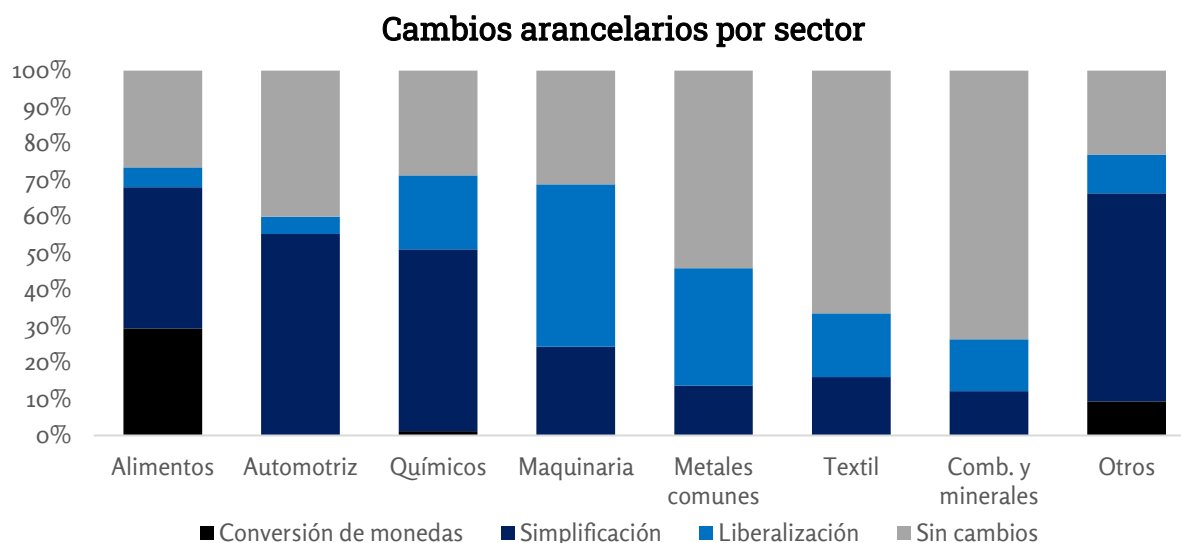
País	Manufacturas	Servicios	Comentario
Estados Unidos	39,8	36,9	<ul style="list-style-type: none"> Tanto el índice manufacturero como el de servicios se ubicaron por encima de las expectativas de mercado e indican una reducción en la tasa de caída después del récord de abr-2020. Pese a esto, reflejan un deterioro significativo de la actividad. Analista: “El indicador sugiere una caída del PBI en el segundo trimestre que no tiene precedentes. El PIB caería un 37% anualizado en el 2ºT-2020 y tardará 2 años en regresar al pico pre-pandemia”.
Eurozona	39,5	28,7	<ul style="list-style-type: none"> La producción manufacturera en la Eurozona se encuentra en terreno contractivo desde ene-2019. Analista: “La Eurozona registró un nuevo desplome de la actividad en may-2020, pero al menos los datos de la encuesta mostraron signos alentadores de que la desaceleración tocó fondo en abril”.
Gran Bretaña	40,6	27,8	<ul style="list-style-type: none"> Continúa la fuerte contracción en el sector privado británico, pero a una tasa inferior a la de abr-2020. Analista: “Una mejora en la confianza empresarial para el próximo año por segundo mes consecutivo es una buena noticia, y la reducción de las restricciones en los próximos meses debería ayudar a impulsar la actividad en algunos sectores”.
Japón	38,4	25,3	<ul style="list-style-type: none"> El PMI manufacturero de Japón fue el más bajo desde mar-2009. El PMI de servicios, a pesar de ser levemente superior al de abr-2020, continúa en terreno de fuerte contracción. Analista: “Considerando el PMI de abril y mayo, el indicador sugiere una caída del PBI a una tasa anualizada del 10%”.

Nuevos aranceles post-Brexit

El Reino Unido publicó esta semana la estructura arancelaria que estará vigente desde ene-2021 cuando el Brexit sea una realidad. El nuevo régimen implica una reducción y simplificación arancelaria respecto al vigente como Nación Más Favorecida (el que se aplica a naciones con las que no se tienen acuerdos comerciales) en la Unión Europea.

Se utilizaron distintos criterios generales para el cambio de aranceles. Al igual que en la UE, los productos pueden tener aranceles ad-valorem y/o de un monto por peso de la mercadería. En estos casos, se realizó la conversión de monedas del monto a EUR $1 = \text{GBP } 0,837$. Para los ad-valorem, se buscó reducir el número de aranceles distintos, quedando sólo valores pares. Aquellos productos que previamente no tenían valores pares (por ejemplo, 11,5%), se los ubicó en el valor inferior más cercano (10%). Por otro lado, se decidió liberar (con arancel 0%) al 17% del nomenclador arancelario.

En el gráfico a continuación se describe cómo impactaron los cambios en cada sector. El rubro de *alimentos* abarca la mayor parte de productos con cambios en conversión de monedas, aunque también tiene una gran parte de productos cuyo arancel se redujo por simplificación. Esto también ocurre en gran parte de los *productos automotrices* y *químicos*. Por su parte, la *maquinaria* y los *metales comunes* contienen la mayor parte de los productos liberalizados. Por último, *textiles* y *combustibles* son los sectores que permanecen con menores cambios.



Fuente: Gobierno del Reino Unido.