

Superávit mínimo / Japón

Superávit comercial

JPY 4,95 mil millones
Mar-2020

-JPY 512 mil millones interanual

- El superávit comercial de Japón en mar-2020 fue de JPY 4,95 mil millones (USD 46 millones), una reducción del 99% respecto al mismo mes del año anterior.
- Las exportaciones se redujeron 11,7% interanual, lo que fue peor a lo esperado por el consenso de los analistas (-10,1%). Representa la 16ª caída interanual consecutiva y la más profunda desde jul-2016, producto de la menor demanda por el COVID-19. Las bajas más importantes se registraron en *equipos de transporte* (-18,2%), *maquinaria* (17,9%) y *químicos* (5,2%). En términos de destinos, la caída se explicó principalmente por los envíos a Estados Unidos (-16,5%), China (-8,7%) y Hong Kong (-14,2%).
- Por su parte, las importaciones disminuyeron 5% interanual, superando el consenso de los analistas (-9,8%). La caída se explicó principalmente por menores compras de *combustibles minerales* (-11,6%), *indumentaria* (-4,6%) e *instrumentos de óptica* (-1,4%).

Menos compra de autos / Unión Europea

Matriculaciones de vehículos

-55,1%
interanual en mar-2020

-7,4%
interanual en feb-2020

-59,2%
intermensual en mar-2020

0,03%
intermensual en feb-2020

- Las matriculaciones de vehículos en la Unión Europea registraron una disminución interanual de 55,1% en mar-2020. Esta variación representa un indicador líder para cuantificar la caída del consumo durable en pleno parate económico por el COVID-19.
- Esta caída se observó en los 27 países que componen el bloque regional. La mayor baja se registró en Italia (-85%), mientras que en Finlandia se dio la menor (-0,9%).
- En términos de grupos productores, el grupo FCA fue el de mayor caída (-76,6%) mientras que Daimler fue el que menos la sufrió (-39,4%).

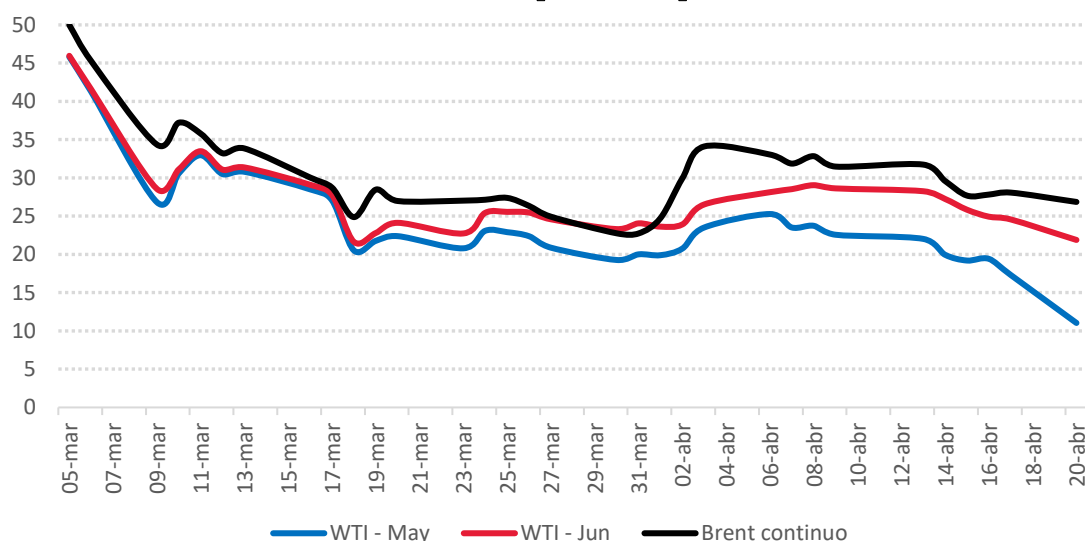
Petróleo: Caídas por depósitos llenos

La Agencia de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés) en Estados Unidos informó la semana pasada que los inventarios de petróleo en Cushing (Oklahoma) se encuentran en niveles elevados. Es así que, al no tener disponibilidad de almacenamiento, los compradores de crudo en ese país han retirado su demanda de corto plazo.

Este fenómeno generó una situación muy particular en el precio del petróleo. El contrato del WTI de mayo experimentó hoy una caída del 40% y alcanzó valores menores a USD 11 por barril que no se habían visto desde 1998. Hoy es el último día en el que se comercializa este contrato, por lo que también cobra relevancia el contrato del WTI de junio. Este se comercializa hoy a USD 22,3 por barril, disminuyendo 11% respecto al viernes. La diferencia observada entre ambos contratos indica con claridad la desaparición de la demanda de corto plazo para el crudo. Por su parte, el petróleo Brent (comercializado en Europa) disminuye 5% para ubicarse en valores cercanos a USD 29.

Más allá de la particular diferencia entre contratos, la caída en el precio del petróleo sugiere que los recortes acordados por la OPEP no serían suficientes para compensar la significativa disminución de demanda provocada por el COVID-19.

Evolución del precio del petróleo



Fuente: CME e Investing